



Alliance

logiciels de gestion

Gestion Commerciale



Designed for



Microsoft®
Windows NT®
Windows®95

Designed for



Microsoft®
Windows NT®
Windows®98



FileMaker
Solutions Alliance
PARTNER

Les fonctions du superviseur.

Le superviseur gère toutes les informations liées à la sécurité de l'application :

- les utilisateurs et les groupes
- les autorisations d'accès
- la personnalisation des onglets et de divers champs par utilisateur
- les fonctions de login.

Chercher	Tout Voir	Quitter
Comptabilité	Journaux	Journal : Par périodes
Comptabilité	Grand Livres	Grand Livre Auxiliaire : SANS saut de page
Comptabilité	Balances	Balance Générale : Alliances
Comptabilité	Echéanciers	Echéancier : 5 Colonnes
Comptabilité	Rapprochements	Rapprochements Bancaires : Ecritures Rapprochées
Comptabilité	Réconciliations	Lettre de réconciliation : Première réconciliation
Contacts	Contacts	Etats Contacts - Mailings
Contacts	Contacts	Etats Contacts - Fiche Contacts
Contacts	Statistiques	Statistiques Clients : Récapitulatif ventes par période
Etats de Gestion Clients	Encours de Commande	Etat des Commandes Clients : Délai & Stocks
Etats Financiers	Bilan	Bilan Actif : Alliances 2052-N
Etats Financiers	Bilan	Bilan Passif : Alliances 2051-N
Etats Financiers	Compte de Résultat	Compte de résultat : Alliances 2052-N
Etats Financiers	TVA	Déclaration de TVA : Alliances
Pièces de Gestion	Devis Client	Devis client : Prof.oma préimprimé
Pièces de Gestion	Facture Client	Facture : Avec Traitement sur Listing 12"
Statistiques	Représentants	Stat. de ventes par commercial : Détail pièces sur période
Stocks	Disponibilités	Liste des disponibilités : Par Article
Tarifs	Catalogues	Impression des Tarifs : Magasin
Traitements de Gestion	Validations	Validation de pièces : En Rafale

Le gestionnaire d'états et de traitements externes.

Etats Alliance : c'est l'outil centralisateur de tous les états, formulaires, modèles d'imports ou d'exports, traitements par lots et autres qui sont fournis avec le programme.

Il permet aussi aux utilisateurs avertis de développer eux-mêmes tous leurs imprimés et autres documents puis de les intégrer à l'application. Les modèles de devis, commandes, bons de livraison, factures, statistiques, états comptables peuvent être librement dupliqués et adaptés.

Adresse	Personnes	Mots clefs	Commercial	Technique	Ventes	Achats	Divers
Nouveau	A	C	D	E	F	G	H
07/09/00	B.L. client	BL9911513					1 120,00
07/09/00	Facture client	FC992165					672,00
07/09/00	Facture client	FC993214					449,00
07/09/00	Commande	CC9920629	LP				2 488,00
30/08/00	Commande	CC9920627					64 250,00
30/08/00	Devis client	DE9900063					64 250,00
28/08/00	Devis client	DE9900062	Important	Commercial	A Faire		239,00
11/11/99	B.L. client	BL9911498			FP		25 960,10
11/05/99	Commande	CC9900039					156,80
11/05/99	Commande	CC9900038					156,80
11/05/99	Commande	CC9900037					107,80
11/05/99	Commande	CC9900036					156,80

Les événements.

Le module "Evènements" gère la liste de tous les documents générés par le système et associés à un ou plusieurs contacts, notamment :

- tous les documents commerciaux
- toutes les pièces clients et fournisseurs (devis, commandes, bons de livraison, factures).

Ce module est ouvert et permet d'ajouter un lien avec tout document ou traitement pouvant être développé ultérieurement tel que : appels téléphoniques, demandes d'interventions, fiches spécifiques, etc.

Document non contractuel sujet à modifications

Titre	Prénom	Non	Tél. portable	Commercial	Robert
Monsieur	paul	PANDOSTO			120000
Fonction			Tél. direct	Fax direct	E-mail
Directeur			04.91.35.88.59	04.91.35.88.58	
Signature	Sgn		Adresse	Facturation	Profil
Raison sociale	LEFORT				
Adresse	2 RUE DES PLATANES				
C. postal / Ville	75001 / PARIS				
Pays					
Compte	Client				4110020000
Num. facto					
Catégorie	PMI				
Tél.	01 42 85 96 85				
Fax					
Autre tél.					
Web					

Les contacts.

Le module "Contacts" est le premier centre nerveux d'Alliance Gestion Commerciale. Toutes les personnes, adresses et relations de l'entreprise y sont gérées dans une organisation de base de données relationnelle qui permet de retrouver très rapidement l'interlocuteur ou l'entreprise recherché.

De nombreuses informations sont associées aux contacts, certaines étant paramétrables suivant les besoins particuliers.

L'association de champs statistiques et de mots-clés complètent ce module qui est un élément moteur dans l'activité commerciale de l'entreprise : mailings, statistiques, analyses, encours de crédit, etc.

Code	Désignation	Qté	Tarif U.	RSK	Prix Net	Total HT
Serveur réseau						
G4M50	Power Mac G4M50	1	65 202,00	65 202,00	65 202,00	65 202,00
ZIP	Lecteur ZIP	1	890,00	890,00	890,00	890,00
3000	Slytus 3000	1	8 563,00	8 563,00	8 563,00	8 563,00
Pistes Clients						
Inrac 333	Inrac à 333Mz	3	7 303,00	7 303,00	21 909,00	21 909,00
750	Slytus 750	1	1 990,00	1 990,00	1 990,00	1 990,00
	Cables réseau sur mesure	1	1 600,00	1 600,00	1 600,00	1 600,00

Les documents commerciaux.

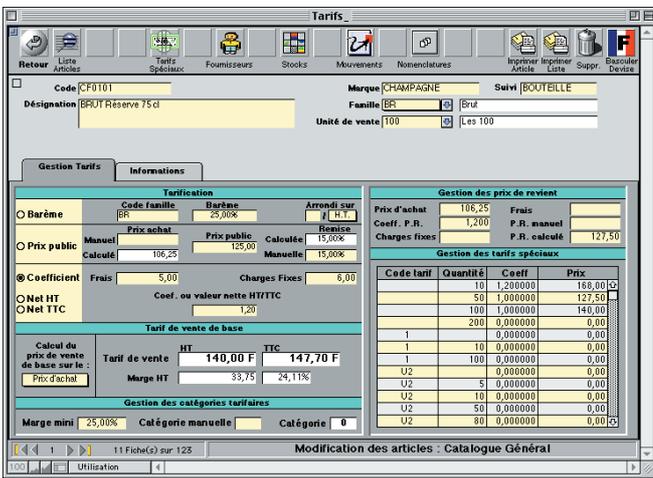
Tous les documents commerciaux peuvent facilement être consultés, imprimés ou télécopiés. Il existe 3 catégories de documents :

- les courriers traités entièrement par l'application et mémorisés dans la base de données
- les propositions commerciales, très souples, simples d'emploi et accédant si nécessaire à la base tarifaire articles
- les liens "Docs & Dossiers" permettant d'associer tout contact à des documents externes issus d'autres applications (textes, tableaux, images) conservés hors de la base de données.

Récupération des données d'autres bases.

Il est parfois possible de récupérer de façon très automatisée les données suivantes :

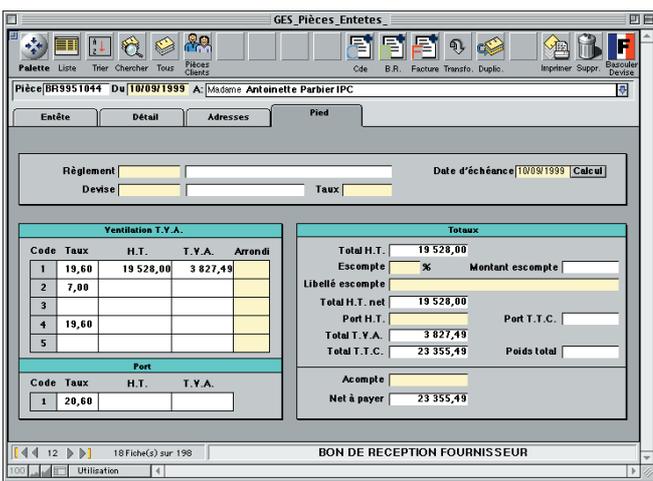
- articles, clients, fournisseurs, dépôts, mouvements de stocks
- les pièces clients et fournisseurs.



Les articles et les tarifs.

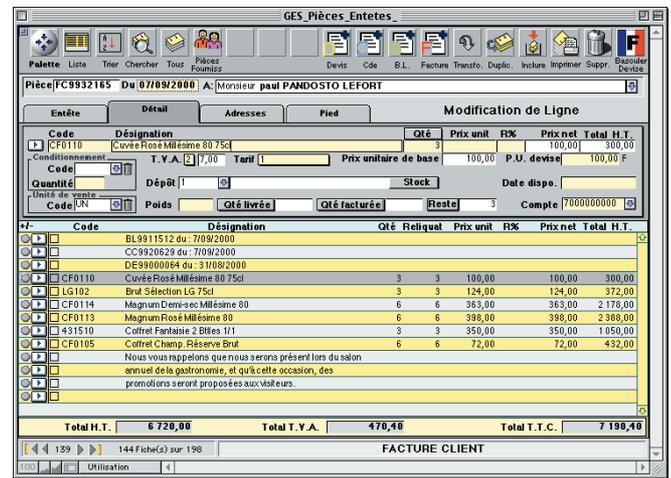
Les articles appartiennent à un catalogue, ce qui permet d'avoir, dans la même base de données, des catalogues produits différents suivant les activités, par exemple un catalogue de produits neufs, un catalogue de produits d'occasion, un catalogue de pièces détachées, etc. Chaque catalogue peut être mis en page directement à l'écran dans une organisation "chapitres et paragraphes". Ce mode d'organisation facilite la recherche et la sélection des articles ainsi que la mise en page pour l'impression des tarifs. Il est également possible de créer des nomenclatures à 3 niveaux.

Un puissant système de tarification permet de calculer les prix d'achat et de vente de plusieurs manières : en HT ou en TTC, avec ou sans arrondi, d'après les barèmes de ventes liés aux familles de produits, etc. Associés à ces critères de bases, des grilles tarifaires multiples permettent de personnaliser les prix en fonction d'autres critères comme les catégories de clients, les quantités, etc. Il est ainsi possible de fixer le prix spécial d'un article pour un client, de définir des taux de remises par quantité ou de fixer un tarif particulier associé à un groupe de clients.



Les pièces fournisseurs.

Alliance Gestion Commerciale réalise toutes les pièces nécessaires au suivi des achats : commandes, bons de réception, factures. Chaque fournisseur dispose d'une fiche détaillant les conditions d'achat et son catalogue avec, par produit, la possibilité de renseigner des prix d'achat différents suivant la quantité. Toutes les opérations d'achats mouvementent automatiquement les stocks et actualisent les derniers prix d'achat, les prix d'achat et les prix de revient moyens pondérés.



Les pièces clients.

Alliance Gestion Commerciale réalise toutes les pièces nécessaires au suivi des ventes : pro forma, commandes, bons de livraison, factures manuelles ou automatiques.

Des préfixes librement paramétrables permettent de classer toutes les pièces. Les modèles d'impression sont entièrement dessinés, donc personnalisables.

Chaque client est identifié par une fiche détaillée : adresse de facturation, plusieurs adresses de livraison, conditions de remises par familles d'articles, modes et délais de règlement, etc.

Toutes les opérations de ventes génèrent automatiquement les sorties de stocks et, sur option, les mouvements comptables associés.

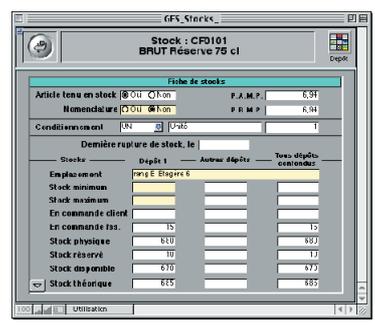


Les inclusions de pièces.

En plus des inclusions manuelles, Alliance Gestion Commerciale permet la transformation en rafale des pièces clients et fournisseurs avec une possibilité de regroupement de plusieurs bons de livraison ou de réception dans une même facture. Une option permet de valider toutes les factures clients et fournisseurs dans Alliance Comptabilité.

Les stocks.

Alliance Gestion Commerciale tient les stocks articles en temps réel. Dès la création d'un nouvel article, une fiche de stocks lui est associée. Elle recevra les informations de tous les mouvements issus des achats, des ventes et des traitements inter-dépôts.



Alliance Gestion Commerciale

Introduction.

La gamme des programmes de gestion Alliance s'adresse aux petites et moyennes entreprises exigeantes, qui recherchent avant tout des produits largement paramétrables, faciles d'usage, fiables et ouverts vers les nouvelles technologies. Multi-exercices, multidevises, développés avec un puissant L4G, FileMaker Pro 5, les programmes Alliance fonctionnent en monoposte ou en multipostes sur les plates-formes Mac et PC, réseaux hétérogènes ou non. Les possibilités étendues d'interfaçages avec d'autres applications permettent en outre aux entreprises qui le souhaitent le développement facile de modules spécifiques.

Présentation générale.

Du dirigeant au personnel administratif, y compris les commerciaux, chacun trouve les outils dont il a besoin pour l'aider efficacement dans son travail. De puissantes fonctions de recherches balayent rapidement toute l'information de l'entreprise, regroupée dans la base de données relationnelle d'Alliance. Et pour garantir une organisation rigoureuse du travail, il est possible de limiter très précisément l'accès des utilisateurs à certaines opérations, suivant leur fonction et leur niveau de responsabilité dans l'entreprise.

La gamme.

- **Alliance Contacts & documents commerciaux** s'adresse particulièrement aux commerciaux qui désirent une très grande autonomie pour gérer les contacts et les principales actions commerciales liées à leur activité (interlocuteurs, téléphone, fax, mailings...).
- **Alliance Gestion Commerciale** assure au quotidien la gestion des contacts commerciaux, des achats et des ventes, les stocks étant tenus en temps réel et dans de nombreux contextes.
- **Alliance Comptabilité** assure la tenue de la comptabilité générale, analytique et budgétaire, permettant l'édition du bilan, du compte de résultat et d'états de reporting.

Configuration

minimale requise

- Mac OS : système 8 minimum, processeur PowerPC, 16 Mo de mémoire vive, moniteur 15 ''.
- Windows : 95 minimum, processeur Pentium, 16 Mo de mémoire vive, moniteur 15 ''.

Alliance Assistance :

- tous les appels d'assistance téléphonique
- la mise à jour permanente gratuite des logiciels dans la version en cours
- remise de 30% sur le prix public des mises à jour majeures ou changements de version
- remise de 20% sur toutes les interventions de support technique sur site.



Tableau synoptique

Caractéristiques générales

Monosociété, mono et multipostes
Multi-exercices, multifenêtres
Liaisons avec la comptabilité
Générateur d'états et de requêtes
Fonctions d'imports & d'exports de données
Gestion multidevises, gestion de l'Euro

Administration

Superviseur, gestion des utilisateurs et des groupes
Gestion des autorisations d'accès
Gestionnaire d'états multiples, de requêtes et de modules externes États Alliance

Principaux fichiers

Fichier centralisé des contacts
Clients, fournisseurs, prospects, autres tiers
Fichier des Articles et des Tarifs
Fichier des Stocks et des Dépôts
Fichier des Evénements

Gestion des contacts

Mode relationnel des contacts
Organisations, personnes, adresses
Types d'adresses (livraison, facturation, ...)
Liens avec Alliance Comptabilité
Associations libres de mots clés à tout contact
Recherches multiples et croisées sur mots clés
Interrogation de comptes
Ouverture à des modules spécifiques

Gestion des événements

Liens de tous les types de documents (pro forma, BL, factures...) et des actions (courrier, téléphone, rendez-vous...) avec chaque contact
Onglets de classement des événements
Protection d'accès aux onglets par utilisateur
Fonctions de recherches sur les événements

Gestion des documents

Traitement des courriers, des télécopies et des mailings
Propositions commerciales libres
Recherche de documents, suivi du classement des documents et des dossiers personnels

Gestion des articles et des tarifs

Création de catalogues organisés en chapitres et paragraphes
Zone multimédia par article (image, photo, ...)
Zone descriptive détaillée
Référence article multifournisseurs, conditions tarifaires, dernier prix d'achat
Conditionnements et unités d'achats
Emplacements par dépôt
Gestion des marques et des familles
Gestion des comptes comptables par famille
Gestion des nomenclatures à 3 niveaux
Calcul complet des tarifs
Francs, Euro ou autre devise, HT ou TTC, coefficient ou barème, manuel
Tarifs spéciaux par codes tarif et quantités
Grilles tarifaires des articles par familles, clients et fournisseurs

Gestion des stocks

Stocks multidépôts, réservations d'articles
Suivi de tous les mouvements de stocks par article
Gestion des stocks en PA, PAMP, PRMP
Inventaires en valeur et en quantité
Propositions de réapprovisionnements

Gestion des ventes et des achats

Devis, pro forma, commandes, livraisons, retours
Factures, avoirs
Inclusions partielles ou totales de pièces
Bons de livraison et factures clients en rafale
Gestion des reliquats de commandes
Ventes comptoir et encaissement immédiat
Mise à jour de la comptabilité, temps réel ou différé
Statistiques de ventes articles, clients et représentants